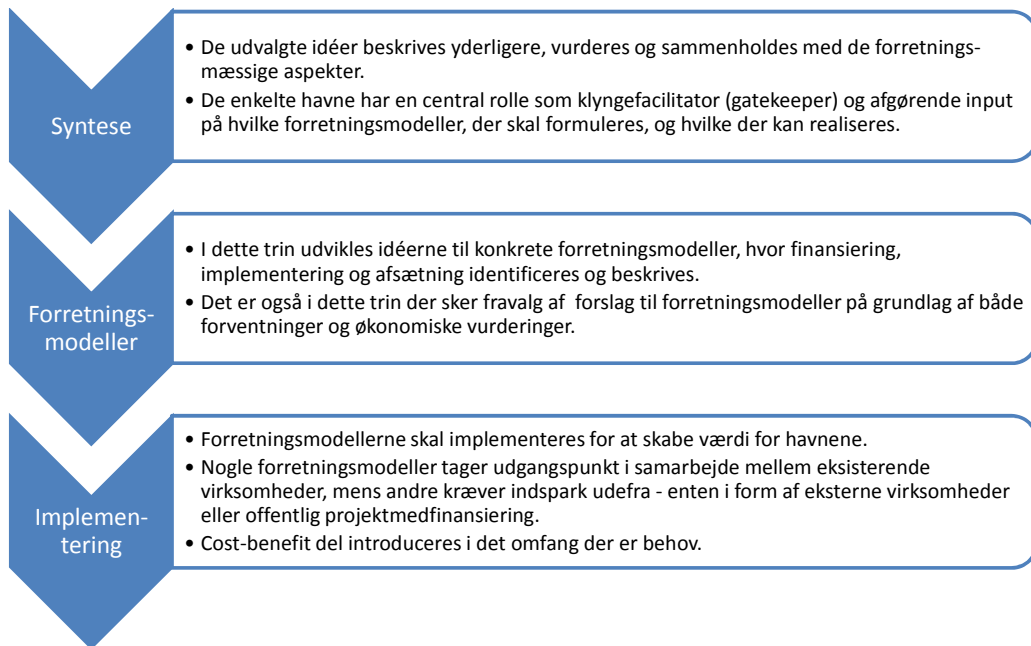


I denne sidste del af processen dannes der en syntese af projektets proces, der udvikles konkrete forretningsmodeller, og projekterne implementeres.



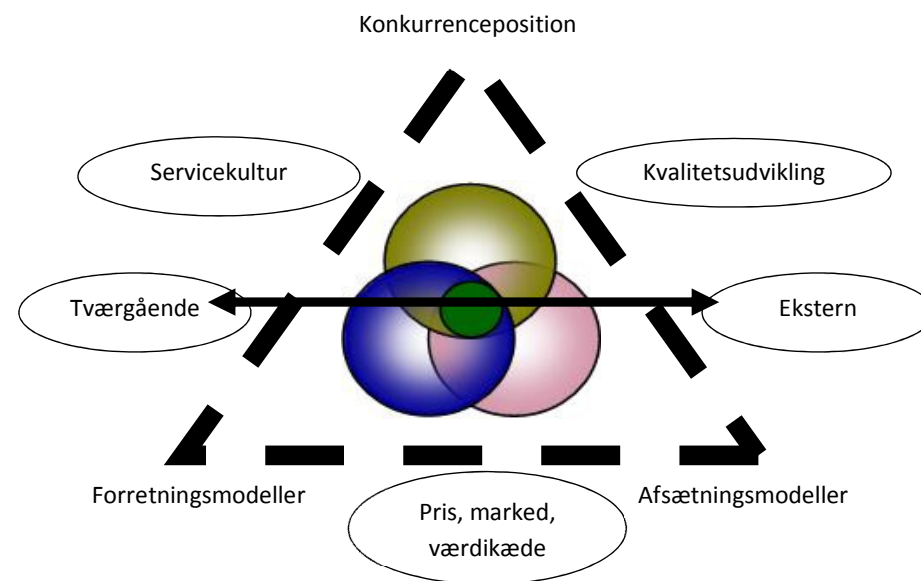
Eksempler på udviklede forretningsmodeller:

- Skagen Havn: Styrket forretningsmodel på behandling af marint og maritimt affald som slopolie og fisketrawl.
- Hanstholm Havn: Måleret arbejde mod at tilpasse havnens serviceudbud til nye forretningsområder.

Danmark og EU investerer i bæredygtigt fiskeri og akvakultur
Projektet er støttet af Fødevareministeriet og EU

Manual:

Optimering og udvikling af fiskeklyngers konkurrenceposition Nye forretnings- og afsætningsmodeller



Danske Havne har i samarbejde med GEMBA Seafood Consulting gennemført et projekt til udvikling af fiskeriklyngers forretnings- og afsætningsmodeller. Projektet er gennemført ved workshops og samarbejde mellem projektpartnerne, havneledelsen og havnevirksomheder og udført fra december 2011 til april 2013.

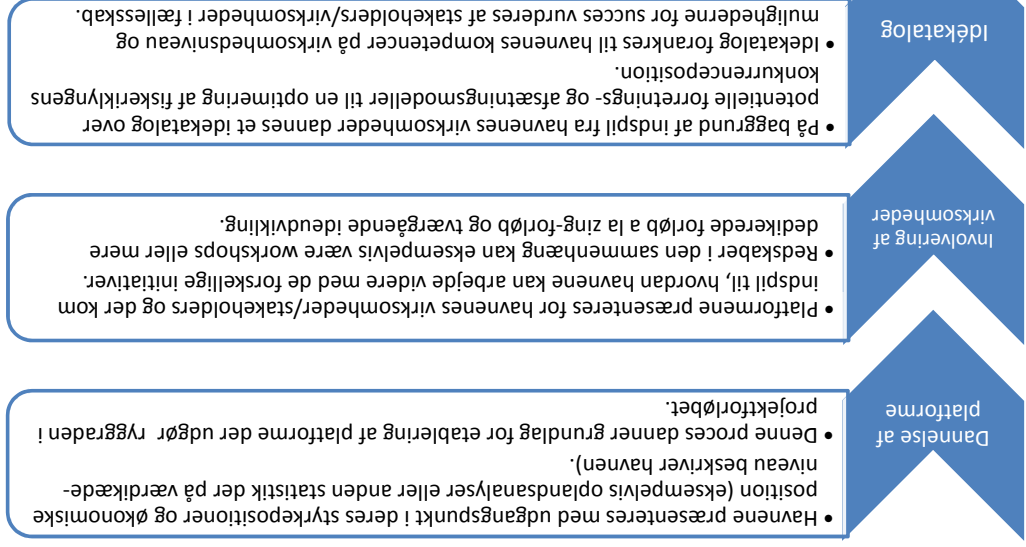
EU og Fødevareministeriet har med de deltagende havne og havnevirksomheder finansieret projektet. En stor tak til havneledelsen i Skagen, Hanstholm og Hirtshals for engagement gennem hele projektet. Fremadrettet vil projektets resultater og nærværende manual kunne anvendes af andre havne i forbindelse udvikling af nye forretningsområder og værdiskabelse i fiskeriklyngen.

Danske Havne
Sekretariatschef Tom Elmer Christensen og konsulent Bjarne Løf Henriksen

Danmark og EU investerer i bæredygtigt fiskeri og akvakultur
Projektet er støttet af Fødevareministeriet og EU

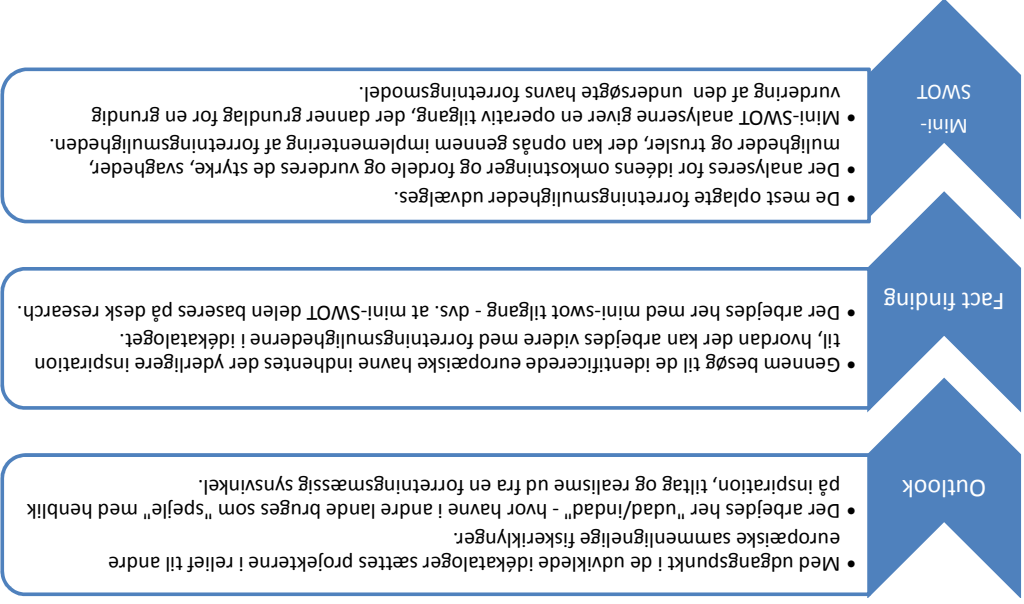
Manual:

Manualen beskriver procesforløbet i projektet "Optimering og udvikling af fiskeriklyngers konkurrenceposition". Manualen vil kunne anvendes af andre fiskerihavne, der ønsker at gennemløbe tilsvarende forløb i forhold til udvikling og styrkelse af fiskerihavnens værdikæder og fiskeriklyngere.



Danmark og EU investerer i bæredygtigt fiskeri og akvakultur
 Projektet er støttet af Fødevarerministeriet og EU

Idekataloget giver havnene en oversigt de potentielle forretningsmuligheder og danner grundlag for en fortsat vurdering af de bedste og mest relevante forretningsmuligheder. Denne vurdering foretages i projektets anden del.



Som værktøj i udvikling af forretningsmodeller anvendes følgende skema:

Udfordring/mulighed	Der arbejdes i udvalgte grupper/platform med udfordringer og muligheder
Målsætning	I forhold til identificerede udfordringer og muligheder arbejdes med potentialer og målsætninger på konkret niveau
Løsning	Der laves udkast til løsningsforslag – der på konkret niveau kan arbejdes videre med
Tiltag	Etablering af et nødvendigt videns grundlag og analyser
Ansvarlig	Hvem gør hvad og hvornår?
Værdi	Hvem får øget sin værdiskabelse - afklaring

Danmark og EU investerer i bæredygtigt fiskeri og akvakultur
 Projektet er støttet af Fødevarerministeriet og EU